

## Dossier de candidature pour la bourse Entreprise Durable

Ce dossier de candidature est constitué de **quatre documents** à remettre dans les délais et formes. L'objectif est d'évaluer différents aspects : votre motivation à devenir mentor en durabilité, les pratiques durables mises en place au sein de votre entreprise, votre business plan ou une version « allégée » de celui-ci afin de mieux appréhender l'ensemble de votre projet et enfin votre plan financier ou vos derniers extrait de compte de résultat et bilan.

Une fois complétés, les différents éléments du dossier ainsi que cette fiche sont à renvoyer à l'adresse suivante : [info@villagefinance.be](mailto:info@villagefinance.be)

<p><b>Nom de l'entreprise</b> : Cliquez ou appuyez ici pour entrer du texte.</p> <p><b>Numéro d'entreprise</b> : Cliquez ou appuyez ici pour entrer du texte.</p> <p><b>Forme juridique de l'entreprise</b> : Cliquez ou appuyez ici pour entrer du texte.</p> <p><b>Nom et prénom du/de la représentant.e</b> : Cliquez ou appuyez ici pour entrer du texte.</p> <p><b>Téléphone</b> : Cliquez ou appuyez ici pour entrer du texte.</p> <p><b>Email</b> : Cliquez ou appuyez ici pour entrer du texte.</p> <p><b>Secteur d'activité</b> : Cliquez ou appuyez ici pour entrer du texte.</p> <p><b>Site web</b> : Cliquez ou appuyez ici pour entrer du texte.</p>
---

### Questionnaire mentorat

Le questionnaire relatif au mentorat a pour but d'évaluer votre motivation et les outils que vous pourrez apporter en tant que mentor.e en durabilité.

- [Cliquez ici pour accéder au questionnaire](#)

### Formulaire « Outil d'évaluation de la durabilité de votre entreprise »

Ce formulaire a pour objectif d'analyser vos pratiques durables, à tous les niveaux de la chaîne de valeur.

- [Cliquez ici pour accéder au formulaire](#)

### Business Plan

Si vous disposez déjà d'un business plan à jour, vous pouvez nous le transmettre. Si ce n'est pas le cas, nous vous proposons de compléter une version de business plan « allégé » sous forme de questions, qui reprend les points principaux à intégrer dans votre dossier de candidature.

- [Cliquez ici pour accéder au business plan allégé](#)

### Éléments financiers

Le dernier élément du dossier concerne votre plan financier, un élément crucial pour évaluer la santé financière de votre entreprise et vos projections pour l'avenir.

- Vous pouvez nous transmettre votre dernier compte de résultat ainsi que le bilan de votre société.
- **NB** : si ceux-ci ne sont pas encore disponibles, veuillez nous transmettre le plan financier prévisionnel ainsi que les quatre dernières déclarations trimestrielles de TVA (ou celles dont vous disposez).

## Questionnaire relatif au mentorat

Ce questionnaire s'inscrit dans le processus d'attribution de la « Bourse Entreprise Durable » de Village Finance. L'objectif est d'évaluer les motivations du/de la candidat.e ainsi que ses compétences pour développer du mentorat. Les lauréat.e.s de la bourse s'engagent à se rendre disponible pour tester et/ou participer à un programme de mentorat (en tant que mentor.e).

**Nom de l'entreprise :** Cliquez ou appuyez ici pour entrer du texte.

**Numéro d'entreprise :** Cliquez ou appuyez ici pour entrer du texte.

**Nom et prénom du/de la représentant.e :** Cliquez ou appuyez ici pour entrer du texte.

### Expérience entrepreneuriale

1. Pourriez-vous retracer votre parcours entrepreneurial ?
2. Lors de la construction et du développement de votre projet, quels ont été les principaux défis rencontrés et quels enseignements en avez-vous tiré ?
3. Quels conseils / quelle aide auriez-vous trouvé pertinent de recevoir ?

### Motivations et qualités

4. Quelles sont vos principales motivations et atouts pour devenir mentor ?

### Compétences

5. Quelles compétences spécifiques (*ressources humaines, stratégie commerciale, communication, IT, compétence technique spécifique à votre secteur, ...*) pourriez-vous transmettre dans le cadre du programme de mentorat et comment pourraient-elles aider une jeune entreprise ?

### Réseau et ressources

6. Seriez-vous prêt.e à partager vos contacts et ainsi aider le mentoré à développer son réseau professionnel ?
7. Pourriez-vous mettre à disposition des ressources utiles (*bonnes pratiques, outils et logiciels, documents...*) à la jeune entreprise ? Si oui, lesquelles ?

### **Approche en matière de mentorat**

8. Avez-vous déjà participé à un projet de mentorat ou à des initiatives communautaires en rapport avec l'entrepreneuriat ? Si oui, explicitez et précisez ce que vous retenir de votre expérience. Si non, à quoi ressemble un mentorat idéal selon vous ?

### **Disponibilité**

9. Quel temps seriez-vous prêt.e à consacrer au programme de mentorat (durée, période, fréquence, ...) ?

### **Disponibilité spécifique**

10. Etant donné que cette bourse est récente et que son fonctionnement doit être élaboré, nous pensons qu'il est plus pertinent de le co-créer ensemble. C'est pourquoi Village Finance invite ses 10 premiers mentors à participer à 4 sessions de travail collaboratif. Il est évident que cette collaboration sera incluse dans vos heures de mentorat. Pouvez-vous vous rendre disponible à ces dates : 10 juin ; 17 juin ; 24 juin ; 1 juillet ? Les groupes de travail dureront chacun 4 heures.

[Tapez le nom de la société]

# Business plan allégé

[Tapez le sous-titre du document]

Insertion du LOGO

Volay Clarisse  
[Sélectionnez la date]

## Table des matières

1.	Présentation de l'entreprise.....	6
2.	Analyse de la situation actuelle.....	6
3.	Stratégie marketing.....	6
4.	Stratégie de communication .....	7
5.	Stratégie de développement.....	7
6.	Aspects financiers.....	7
7.	Autre.....	8

## 1. Présentation de l'entreprise

- Pouvez-vous décrire votre projet ?
- Quelles sont vos activités clés ?
- Pouvez-vous vous présenter / votre équipe et décrire les rôles dans l'entreprise ?

## 2. Analyse de la situation actuelle

- Qui sont vos principaux clients ?
- Qui sont vos principaux fournisseurs ? Quelles sont leurs spécificités et engagements ?
- Avez-vous développé des partenariats stratégiques ? Si oui, pouvez-vous les décrire ?

## 3. Stratégie marketing

- Quelle est votre stratégie au niveau de vos produits / services (différentiation, aspects qualitatifs, gamme) ?
- Quelle est votre stratégie au niveau du prix (politique tarifaire, marges) ?
- Quelle est votre stratégie concernant votre place / emplacement (localisation, agencement, canaux de commercialisation) ?
- Quelle est votre stratégie de promotion / communication (supports, médias, réseaux) ?

#### 4. Stratégie de communication

- Comment informez-vous vos clients sur vos produits / services ?

jhh;l

- Avez-vous une stratégie de communication ? Si oui, pouvez-vous la décrire ? Si non, pourquoi ?

#### 5. Stratégie de développement

- Quels sont les objectifs de croissance et de développement de l'entreprise ?

#### 6. Aspects financiers

- Quelles sont vos sources de revenus ?
- Quel est le chiffre d'affaires mensuel moyen de l'entreprise ? Détaillez la composition de celui-ci par gamme de produits/services.
- Détaillez la marge brute par gamme de produits/services.
- Votre entreprise dégage-t-elle un bénéfice assez suffisant que pour pouvoir :
  - Couvrir vos charges fixes ?
  - Rembourser vos prêts ?
  - Rémunérer décemment et régulièrement toutes personnes travaillant pour votre entreprise ?
- En comparant vos éléments financiers prévisionnels aux chiffres réels (chiffre d'affaires, charges fixes, investissement etc.), quels sont vos 3 constats forts ?

## 7. Autre

- Est-ce qu'il y a des éléments que vous souhaitez rajouter ?