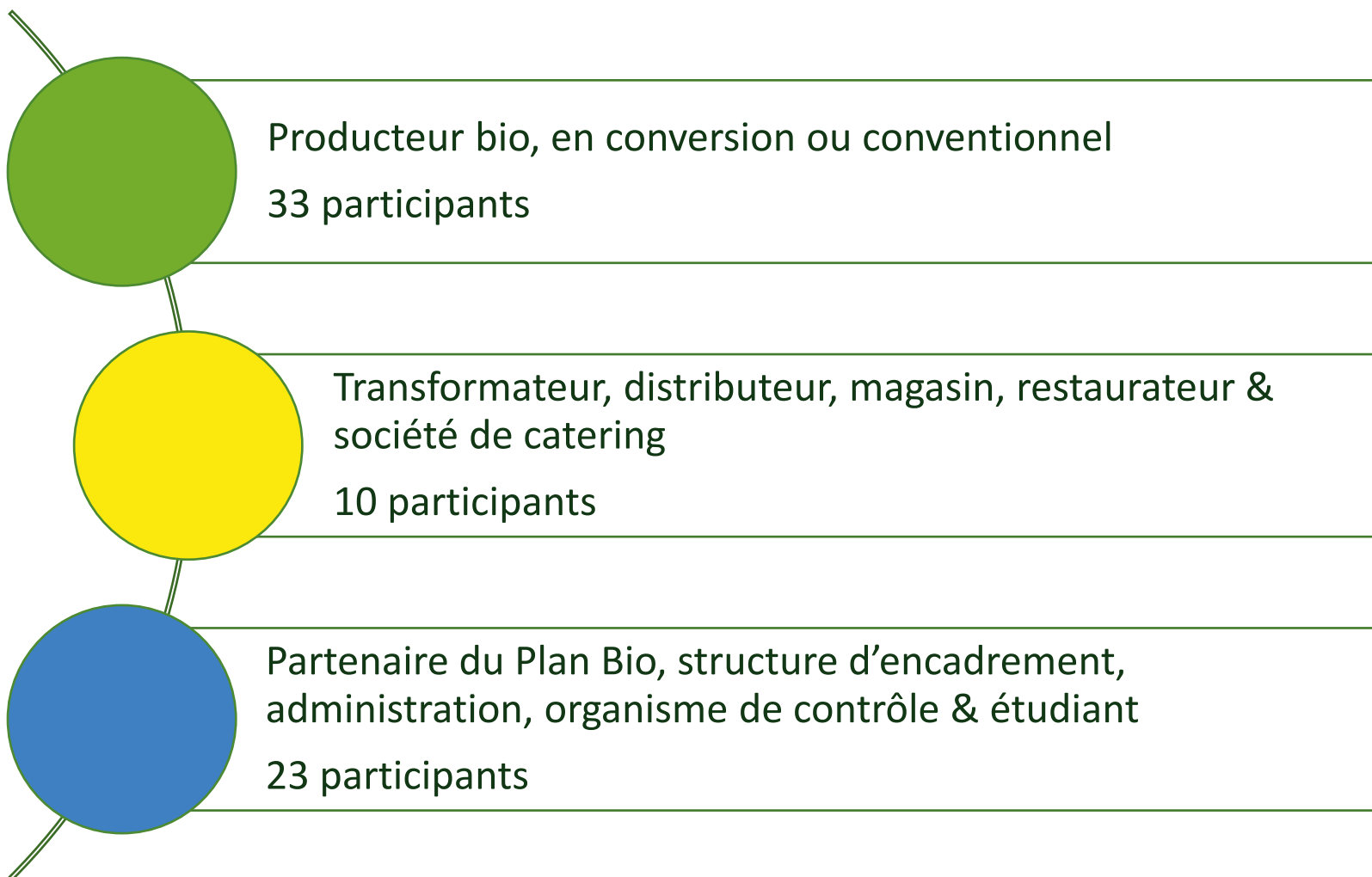


Légumes plein champ et maraichage diversifié : des productions complémentaires ?

Journée de réseautage bio – 22 février 2024

Julien Bertrand, Audrey Warny et Daniel Wauquier

Qui est présent à cet atelier ?



Programme de l'atelier (10h30-12h) :



- Introduction par Biowallonie
- Témoignages
 - Lisa-Marie Herman, Au Pré-Madame
 - Tom Paris, Ferme de la Papelette
 - Alexandre Flamand, Ferme du Vieux Tilleul
- Questions et échanges
- Observation de la cartographie des producteurs de légumes



Introduction



QUELQUES MOTS SUR LA FILIÈRE

- ▼ En 2022, 2.698 ha en Wallonie ont été emblavés en cultures légumières bio. Ça correspond environ à 3% des surfaces bio wallonnes totales.
- ▼ 481 producteurs bio wallons cultivent des légumes sur des surfaces allant de moins d'1 ha à plus de 100 ha.

Superficie légumes	Nbre de producteurs
< 1 ha	197
Entre 1 et 3 ha	116
Entre 3 et 10 ha	102
Entre 10 et 20 ha	33
> 20 ha	33



- ▼ Les producteurs se différencient sur les aspects techniques, économiques, sociaux, organisationnels,...



LES « DIFFÉRENCES » : DES ATOUTS POUR LE DÉVELOPPEMENT DE LA FILIÈRE

Une complémentarité à deux niveaux :

- ▼ Optimisation de la production
 - ◆ Combiner les compétences
 - ◆ Valoriser les équipements et matériels disponibles sur le territoire
 - ◆ Se répartir adéquatement le travail pour développer une offre compétitive
- ▼ Facilitation de la commercialisation
 - ◆ Développer plus de débouchés
 - ◆ Varier les réseaux professionnels

Objectif de cet atelier :

- ▼ Découvrir trois exemples de collaboration entre petits et grands producteurs pour inspirer de nouveaux partenariats « win-win »



OUTIL : CARTOGRAPHIE DES PRODUCTEUR·RICES DE LÉGUMES BIO

- ▼ Faciliter l'identification des complémentarités potentielles en répertoriant les producteur·rices par catégories sur une carte
- ▼ Typologie **inspirée** de la thèse d'A. Dumont (2017) qui identifie différents systèmes de production dans la filière légumes wallonne. Plus d'infos sur la thèse ici : <https://www.biowallonie.com/documentation/itineraires-bio/>
- ▼ Présence de biais : la portée de cet outil n'est pas de servir à une étude ou état des lieux, uniquement faciliter le réseautage



CARTOGRAPHIE DES PRODUCTEUR·RICES DE LÉGUMES BIO

Maraichers sur petites surfaces (MPS)

- ▼ Cultivent des légumes sur moins de 3ha.

Spécificités de la production	Voies de distribution
- Cultures de légumes associés à du petit élevage, des vergers et en synergie avec l'environnement biologique (mares, haies,...) - Plus de 10 familles de légumes cultivées, beaucoup d'espèces différentes. Peu ou pas de pommes de terre. Carottes bottes, plutôt que carottes de conservation - Peu de motorisation ; requiert beaucoup de main d'œuvre	HoReCa, épiceries de proximité, marché, magasins à la ferme, CSA, abonnements à des paniers



CARTOGRAPHIE DES PRODUCTEUR·RICES DE LÉGUMES BIO

Maraichers sur moyennes surfaces (MMS)

▼ Cultivent des légumes sur entre 3 et 10 ha.

Spécificités de la production	Voies de distribution
- Environ 80% des surfaces totales de la ferme sont dédiées aux légumes - 30% des surfaces légumières sont sous abris - Motorisation faible - Beaucoup d'ETP/ha - Cultures fortement diversifiées avec beaucoup de cucurbitacées	Plateformes de distribution Marché Vente directe Système d'achat-revente entre professionnels



CARTOGRAPHIE DES PRODUCTEUR·RICES DE LÉGUMES BIO

Maraichers sur grandes surfaces (MGS)

- ▼ Cultivent des légumes sur plus de 10 ha.

Spécificités de la production	Voies de distribution
- Cultures sous abris : 15% de la superficie brute de légumes - Mécanisation motorisée élevée - Superficie moyenne par légume : entre 0,25 et 0,75 ha - Familles botaniques cultivées en bio : astéracées (chicons, laitues), rosacées (fraises), liliacées (échalotes, oignons, poireaux), solanacées (tomates, pdt), brassicacées (choux), apiacées (panais, carottes) -> Quand on dépasse les 25ha de légumes : • Rotation avec des céréales et betteraves sucrières • Motorisation élevée • Superficie moyenne par légume : > 3ha • 5 familles botaniques en bio : solanacées (pdt), apiacées (carottes), liliacées (oignons, poireaux) et fabacées (haricots, petits pois)	Grossistes Supermarchés Organisation de producteurs Restauration collective Idem + agroindustrie, marchés matinaux, exportation, criées

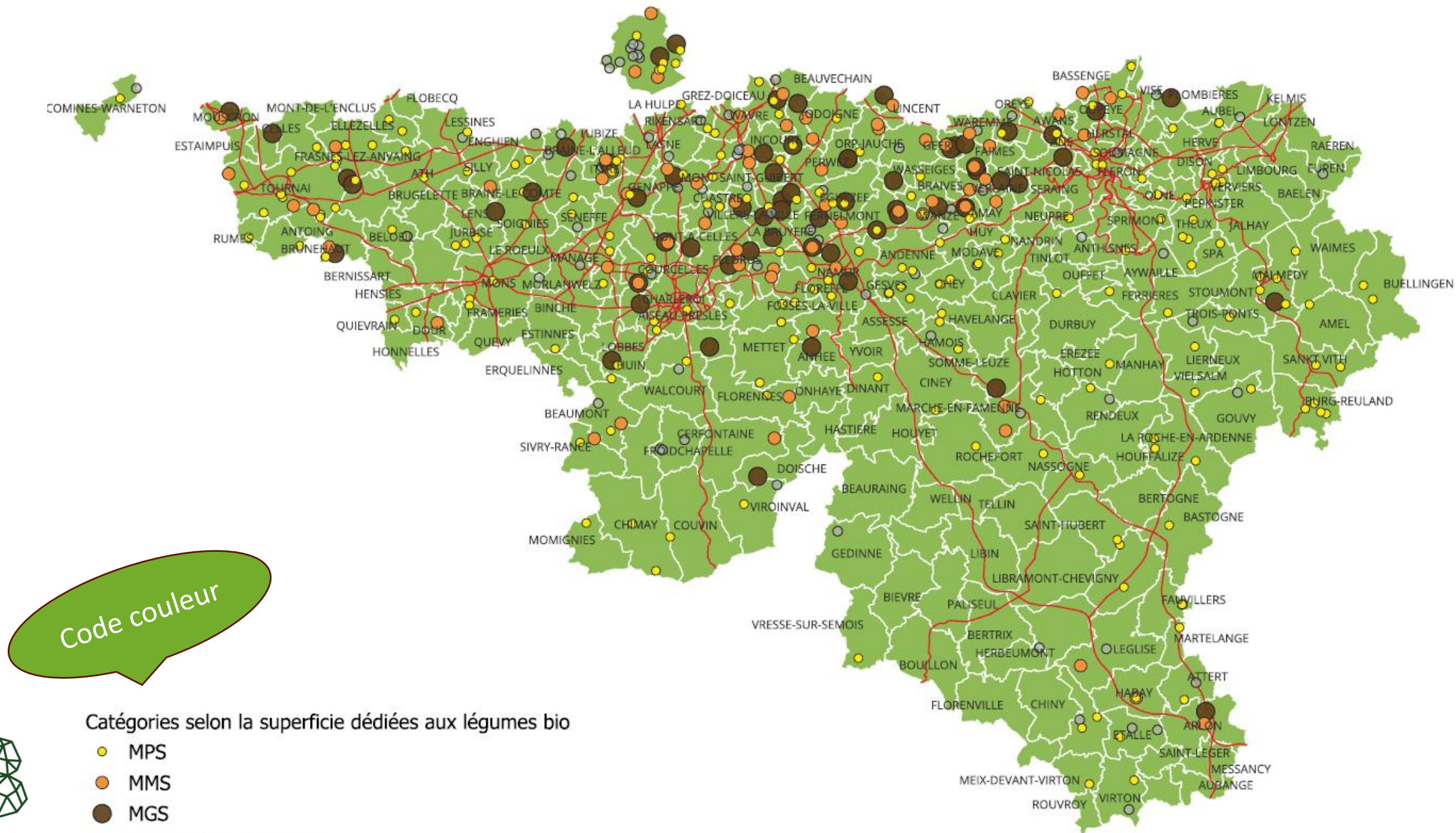


CARTOGRAPHIE DES PRODUCTEUR·RICES DE LÉGUMES BIO

- ▼ Sources : croisement entre les déclarations PAC 2022 et notre base de données
- ▼ Outil en cours d'amélioration avec quelques biais :
 - ◆ Catégorisation des producteurs sur base du seul critère de la superficie
 - ◆ Superficies de *légumes* ne révèlent pas fidèlement la « taille » du producteur
 - ◆ Actualisation lorsque les chiffres 2023 seront disponibles
 - ◆ Siège social vs siège d'exploitation
 - ◆ Paramètres graphiques à améliorer : gommettes ou nombres qui se superposent,...

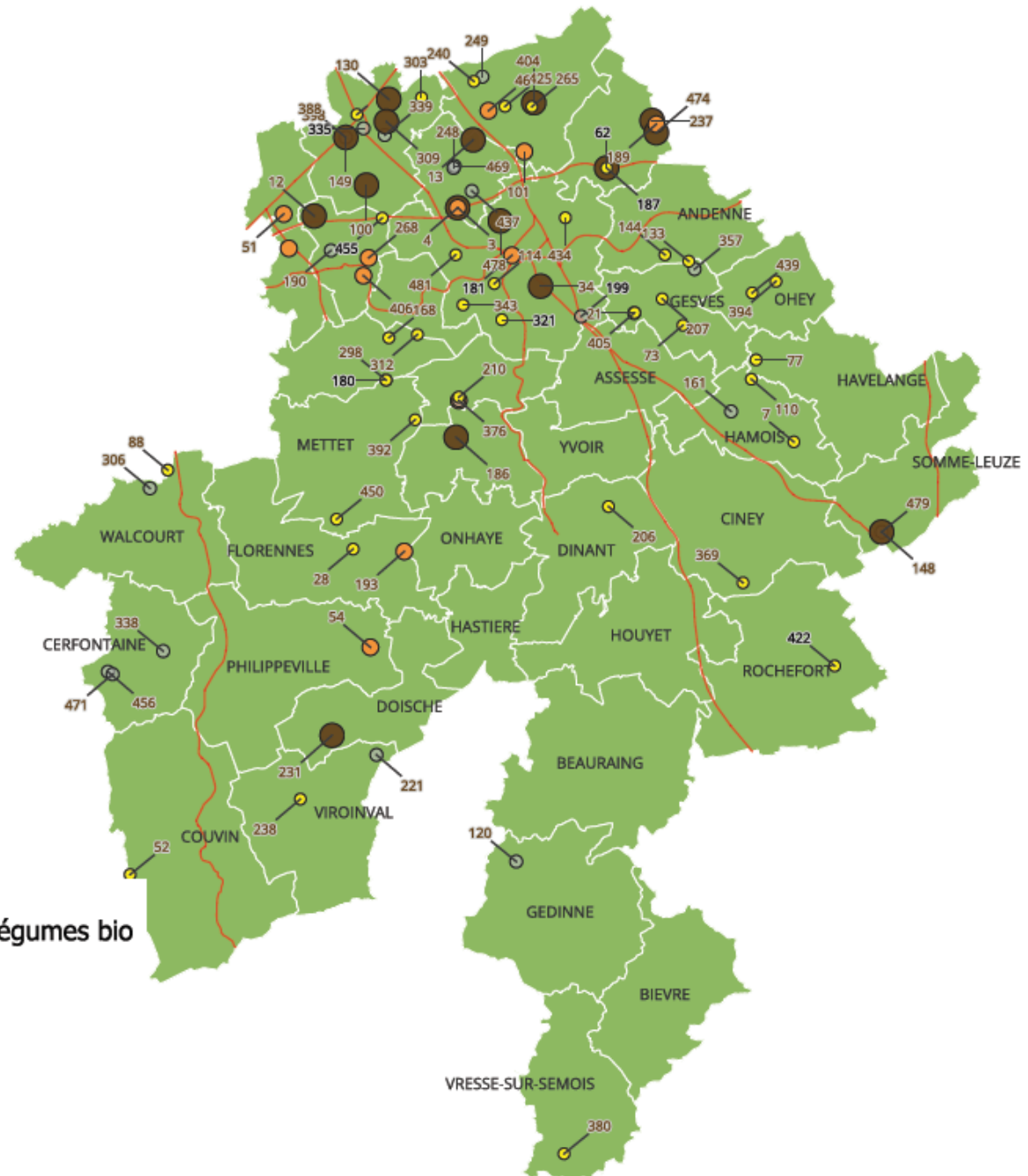


Acteurs et actrices de la filière légumes bio en Wallonie



Acteurs et actrices de la filière légumes bio en province de Namur

Les numéros sur les
cartes provinciales
renvoient vers un
listing



Catégories selon la superficie dédiées aux légumes bio

- MPS
- MMS
- MGS
- Superficie non connue



CARTOGRAPHIES DES PRODUCTEUR·RICES DE LÉGUMES BIO

- ▼ **On vous invite à consulter les cartes après les présentations. Elles resteront affichées dans ce local toute la journée.**
- ▼ **Tous ajouts/commentaires sont les bienvenus !**



Témoignages



A photograph of a lush green pea field. In the foreground, several pea plants with their characteristic trifoliate leaves are in focus. The background shows a vast field of similar plants stretching towards a line of trees and a few buildings under a bright sky. A semi-transparent white banner is positioned across the upper left portion of the image, containing the text.

Lisa-Marie Herman, Au Pré-Madame



Qui suis-je ?

- Maraîchère depuis 2016 via couveuse d'entreprise, puis indépendante fin 2017
- NIMA
- Terrain actuel mis à disposition via Terre-En-Vue depuis novembre 2020
- 75ares de surface cultivable : 40ares de jardins, 3 serres 20m*6,50m, 1 serre-pépinière, 1 jardin d'aromatiques et médicinales, 1 petit poulailler mobile
- Ventes : sur champ dans un bâtiment le Samedi matin, 1 chalet en libre-service, 2 restaurants, 1 magasin





Comment la collaboration a commencé ?

- 2016 démarrage de la production et recours dans un premier temps à un grossiste (Interbio)
- Peu à peu connaissance et prise de contact avec d'autres producteurs, notamment un agriculteur en grande culture avec un peu de maraichage mécanisé sur Jauche
- Premiers temps : achat des pommes de terre.
- 2018 : difficultés de production personnelle (bébé), début d'achat d'autres productions comme les salades.
- 2019-2023 : de plus en plus de liens se tissent et je laisse tomber une partie de ma production pour prendre chez mon associé + implication dans le travail et le développement de sa partie maraichage

Exemple d'un travail effectué chez mon associé

Acquisition d'un porte-outils TERRATECK sur lequel on a pu mettre la planteuse 3rangs (2021).

Travail effectué en sous-traitance, à la demande en fonction des besoins de plantation (soir, w-e).

+ aide aux cultures sous serre

+ prêt de mon motoculteur avec fraise de 52cm



Services rendus par mon associé

- Février 2021 : démontage de la prairie avec la charrue
- Passage de la rotative pour affiner le sol en vue de l'installation des infrastructures
- Passage du broyeur pour les parties non cultivées et laissées en prairie

Sera refait plusieurs fois sur la partie gauche du terrain car 2021 fort humide et n'a pas permis d'installer la partie jardins.

+ aide au transport des structures de serres lors des déménagements de terrain (2018 et 2021)

+ Partage des ressources en eau : puits à Jauche et trajets avec cubi sur remorque pour amener à Bomal (6km)



Démontage de la prairie - février 2021



Après le passage de la rotative avril 2021



Exemple d'envahissement post-prairie – août 2021

Un autre service rendu : la vente sur la cour de la ferme

- Petite anecdote : j'ai dû changer plusieurs fois de terrain, et donc de lieu de vente.
- En 2021-2022 j'ai pu faire celle-ci tous les samedis sur la cour de la ferme de mon associé.
- En 2023 j'ai déplacé celle-ci sur mon champ car le bâtiment a été aménagé pour pouvoir la faire.
- J'ai continué à prendre chez mon associé toute une partie de légumes que j'avais décidé de ne plus produire pour me concentrer sur d'autres cultures.



Avantages de la collaboration

- Accès à des légumes produits en gros volumes/avec longue occupation au champ (salades, pdt, choux, fenouil, fraises, poireaux, oignons, échalotes, etc.)
- Accès à de l'outillage : charrue, rotative, broyeur sur tracteur
- Partage de réseaux de commercialisation : *D'ici, Made in BW*
- Travail en collaboration : valorisation du circuit chez mes clients – *je connais les légumes car je les cultive aussi*
- *Evite le recours au grossiste : récolte des quantités nécessaires et pas de colisage impose*
- *Visibilité réciproque*
- *Agrandissement de la gamme de produits proposés en circuit court et local*



Inconvénients de la collaboration

- *Tributaire des disponibilités de mon associé en fonction des exigences de ses propres travaux et des types d'outils attelés*
- *Beaucoup de trajets entre les deux exploitations*
- *Relations humaines... ;)*



Tom Paris, Ferme de la Papelotte



Complémentarité des modèles ?

Tom Paris - Perma-Projects - Ferme de la Papelotte

- ◆ Ferme de maraîchage diversifié avec parcours de pondeuses intégré
- ◆ 2023 : 116.000 € de production pour environ 2 ETP
Légumes produits sur 3000m² (1,6 Ha) en vente directe
- ◆ Techniques MSV - imports massifs de MO
- ◆ Réflexions autour du bilan carbone

Complémentarité des modèles ?

	Très rentables	Peu rentables	Pas produit en MSV (=> essais grandes cultures)
Productions	- Légumes feuilles - Légumes de serre (tomates, concombres, ...) - Fraise - Aromates - Oeufs	- Légumes racines en botte - Courges - Choux	- Courges - Haricots secs - Betteraves rouges - Légumes de conservation

Complémentarité des modèles ?

Diagramme de Gantt

	janvier	février	mars	avril	mai	juin	juillet	août	septembre	octobre	novembre	décembre	janvier	février	mars	avril
Essai N°1																
Avoine				Semis	Herse étrille			Moisson								
Betterave					Semis	Levée				Récolte	Stockage					
Culture d'hiver										Semis						
Essai N°2																
Avoine				Semis	Herse étrille			Moisson	Triage							
Haricot				Semis				Récolte		Stockage						
Essai N°3																
Céréale								Moisson								
Engrais Verts																
Radis d'hiver/ Navet											Récolte	Récolte	Récolte	Récolte	Récolte	

Complémentarité des modèles ?



Complémentarité des modèles ?



Complémentarité des modèles ?



Complémentarité des modèles ?



Complémentarité des modèles ?



Complémentarité des modèles ?

Résultats économiques des essais en grandes cultures

	Prix de vente	Résultats €
Courge - Avoine	1,15 à 1,6 € / kg	17.000 à 25.000 € / ha
Haricots secs - Avoine	6, 25 € / kg	4.800 € / ha
Betterave - Avoine	1,2 à 2,5 € / kg	9.000 à 18.000 € / ha
Navet - Avoine	1,6 € / kg	48.000 € / ha
Navet - Engrais verts (moutarde)	1,6 à 2,5 € / kg	12.000 à 19.000 € / ha
Radis noir - Engrais verts (moutarde)	1,6 à 3 € / kg	2.000 à 6.000 € / ha

Complémentarité des modèles ?

Résultats économiques des essais en grandes cultures

+ 5.000 € / Ha ?

Complémentarité des modèles ?

Résultats économiques des essais en grandes cultures

+ 5.000 € / Ha ?

Navet

Complémentarité des modèles ?

Résultats économiques des essais en grandes cultures

+ 5.000 € / Ha ?

Navet

Gestion des ravageurs ?

Complémentarité des modèles ?

Résultats économiques des essais en grandes cultures

+ 5.000 € / Ha ?

Navet

Gestion des ravageurs ?

Et quand il y a une tempête ?

Complémentarité des modèles ?

Résultats économiques des essais en grandes cultures

+ 5.000 € / Ha ?

Navet

Gestion des ravageurs ?

Et quand il y a une tempête ?

Pour finir, comment récolter cette quantité ?

Complémentarité des modèles ?

Utiliser ses caractéristiques comme une force dans les partenariats

	Ferme avec vente de détails	Ferme avec ventes indirectes	Ferme avec vente aux industries
Productions fréquentes	- Marchés de niche - Légumes frais - Transformations à la ferme - Auto-cueillette	- Légumes de conservation - Petits élevage - Céréales de qualité différenciée	- Gros élevages - Céréales - PDT, Betteraves sucrières, ... - Alimentation animale
Faiblesses	- Pas toutes les productions rentables - Peu de mécanisation - Import de MO		- Pas de maîtrise du prix de vente final - Gros investissements - Export de MO
Forces	Mise en place d'une commercialisation		Grosse mécanisation à disposition

Comment construire un partenariat win-win ?

- ✓ Besoins (charges, investissements, ...)
- ✓ Choix des cultures adaptées et filières de vente
 - ✓ Lutte biologique et diversification
 - ✓ Ecologie
- ✓ Mutualisation des outils et des services

Complémentarité des modèles ?

1. Besoins

Elargir son offre

Augmenter la résilience de sa ferme

Travailler au moindre coût

Exploiter les ressources produites sur place

Complémentarité des modèles ?

2. Choix des cultures adaptées

Exemples de prix

Exemples de flux de vente

Complémentarité des modèles ?

3. Lutte biologique et diversification

- Rôle-hôte de la végétation indigène sur les prédateurs
 - Coûts dégressifs grâce aux niches écologiques
 - Productions vivaces
 - Pas tous ses oeufs dans le même panier
- Rendement économique et écologique (récoltes+MO)

Complémentarité des modèles ?

4. Ecologie : Cahier des charges bio comme solution saine ?

- Solutions mécaniques - perte de fertilité

Couverture de sol / Apport de MO

- Coût de la main d'oeuvre/des énergies fossiles croissant

Travail minimaliste

- Gestion des ravageurs

Lutte intégrée

- Coût de la distribution

Distribution locale

- Gestion de l'eau/des aléas climatiques

- Compétitivité des prix

Optimiser l'infiltration et limiter les pertes

Filières courtes

Complémentarité des modèles ?

5. Mutualisation des services

- Coopérative / Magasin
 - Travail de sol
 - Tâches lourdes
- Diversité des produits
- Regroupement des clients

Complémentarité des modèles ?

Augmenter la résilience économique des exploitations

Limitier les intrants selon les surplus de son environnement

Optimiser les valeurs ajoutées des productions

Choix des cultures selon les caractéristiques de la ferme

Maîtriser son prix de vente en fonction de ses coûts de production

Filières courtes pour minimiser les intermédiaires

Trouver les complémentarités avec ses voisins

Mutualisation des investissements pour produire ou pour vendre

Anticiper les imprévus et les intempéries

Diversification et utilisation des services écosystémiques

Complémentarité des modèles ?

Merci pour votre attention !

Tom Paris

0478 93 70 91

A photograph of a vast field of pea plants, likely a legume cover crop, with a white text box overlay on the left side. The plants are in the foreground and middle ground, with a blurred background showing trees and a building.

Alexandre Flamand , Ferme du Vieux Tilleul



Questions et échanges





Des questions ?

081/281.010

info@biowallonie.be

www.biowallonie.be